

**Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych
Grupa Kapitałowa**

F A S I N G Spółka Akcyjna



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI
za I półrocze 2011 roku**

Katowice, sierpień 2011 rok

1. Podstawowe informacje o Spółce

Spółka Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING SA to firma działająca na rynku od 1913 roku jako producent sprzętu w przeważającej mierze dla przemysłu węglowego. Powstała w wyniku przekształcenia przedsiębiorstwa państwowego w jednoosobową spółkę Skarbu Państwa i jako spółka akcyjna funkcjonuje od 13 grudnia 1991 roku. Spółka została zarejestrowana w Sądzie Rejonowym Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 5 lipca 2002 roku pod numerem KRS 0000120721.

Spółka Grupa Kapitałowa FASING SA specjalizuje się w produkcji łańcuchów ogniowych o średnicy pręta od 9 do 48 mm, ogniów szybko-złącznych, osprzętu do tras przenośnikowych zgrzeblowych. Spółka może również oferować noże kombajnowe obrotowe i płaskie do kombajnów węglowych i strugów. Świadczy również usługi z zakresu mechaniki i automatyki, w tym usługi serwisowe i remontowe.

Podstawowe grupy asortymentowe tworzą:

- Wysoko-wytrzymałościowe łańcuchy ogniowe, stosowane w górnictwie węglowym, jako ciągną w układach napędowych strugów i kombajnów węglowych oraz jako zespoły członowe w przenośnikach zgrzeblowych. Niektóre typy tych łańcuchów stosowane są w różnego rodzaju urządzeniach poza górnictwem. Łańcuchy produkowane są w nitkach o długości od kilku do kilkudziesięciu metrów lub jako gotowe zespoły członowe dwu- i trój-łańcuchowe z zamkami i zgrzeblami – trasy łańcuchowe. Wychodząc naprzeciw zapotrzebowaniom i tendencjom technik transportowych, uwzględniając różne warunki eksploatacyjne wynikające z: długości i pochyleń przenośników, zainstalowanych mocy, wysokości i wybiegów ścian, procentowego udziału kamienia w urobku, typu i rodzaju sprzęgła oraz agresywności chemicznej środowiska, Spółka Grupa Kapitałowa FASING S.A. oferuje 5 grup wysoko-wytrzymałościowych łańcuchów ogniowych górniczych, zróżnicowanych pod względem geometrii i własności mechanicznych:
 - łańcuchy klasy C (≥ 800 MPa) / klasy C-Plus (≥ 800 MPa) wg normy europejskiej ISO-610 lub polskiej PN-G-46701, odpowiednik niemieckiej klasy 2 wg normy DIN 22252 – posiadają standardowe parametry i nadają się do normalnych warunków eksploatacyjnych, standardowych długości przenośnika i mocy napędowych; bez zmiany wykonane według warunków technicznych FASING;
 - łańcuchy klasy PW9 / PW9 400N (≥ 900 MPa) o podwyższonej wytrzymałości – zastosowano w nich specjalną technologię obróbki cieplnej, która daje optymalny rozkład twardości w każdym ogniwie, co zwiększa trwałość łańcucha - bez zmian wykonane według warunków technicznych FASING;
 - łańcuchy klasy C-Super / C-Super 380 N (≥ 900 MPa) o podwyższonej wytrzymałości – zastosowano specjalną obróbkę cieplną uzyskując zwiększoną twardość jednakową na całym obwodzie ogniwa; wykonane według warunków technicznych FASING;
 - łańcuchy klasy D; D3 (≥ 1000 MPa); D3-Ekstra (≥ 1050 MPa); E -FASING (≥ 1100 MPa) o podwyższonej wytrzymałości – łączą one wszystkie dodatkowe udoskonalenia klasy PW-9 i C-Super, ich parametry są zgodne z normami PN-G-46701 i ISO-610; wykonane według warunków technicznych FASING.
- Łańcuchy klas powyższych wykonywane są również według DIN 22255 – łańcuchy płaskie.
 - łańcuchy klasy FAS UT (≥ 900 MPa) / FAS US (≥ 1000 MPa) / FAS US EXTRA (≥ 1100 MPa) o podwyższonej wytrzymałości i najwyższej odporności na ścieranie wykonane według warunków technicznych FASING.

Dla klas łańcuchów o podwyższonej wytrzymałości zastosowano najwyższej jakości stal WO (W- wysoko, O- optymalny) na bazie normy DIN 17115 także z mikrododatkami stopowymi, aby poprzez najlepiej dobrane parametry najnowocześniejszej specjalnej obróbki cieplnej uzyskać żądane własności mechaniczne.

Łańcuchy klas o podwyższonych własnościach wytrzymałościowych produkowane są w zakresie średnic od $\phi 18$ do $\phi 48$ są przeznaczone do bardzo trudnych warunków eksploatacji – dla ścian o dużej koncentracji wydobywania, o dużych zainstalowanych mocach oraz niekorzystnych warunkach eksploatacji. Łańcuchy te pozwalają zbroić przenośniki najdłuższe oraz najbardziej obciążone. Podwyższona trwałość łańcuchów tych klas jest wynikiem zastosowania w procesie wytwórczym jakościowo bardzo dobrej stali, a przede wszystkim specjalnej obróbki cieplnej, która zapewnia ogniowom zróżnicowane własności mechaniczne wzdłuż jego obwodu, jak również zwiększa odporność łuków na ścieranie.

Grupy asortymentowe:

- grupa łańcuchów cienkich: $\phi 9$ do $\phi 13$ mm;
- grupa łańcuchów średnich: $\phi 14$ do $\phi 25$ mm;
- grupa łańcuchów grubych: $\phi 26$ do $\phi 48$ mm

Osobną grupę łańcuchów tworzą łańcuchy techniczne o specjalnym zastosowaniu:

- łańcuchy techniczne dla energetyki,
- łańcuchy techniczne dla cementowni, wśród których najważniejsze to: łańcuchy o ogniwach okrągłych oraz łańcuchy ze stali żaroodpornej,
- łańcuchy kwasoodporne o uniwersalnym zastosowaniu w środowiskach agresywnych,
- łańcuchy dla rybołówstwa w wielkościach od $\phi 9$ do $\phi 45$ mm,
- łańcuchy dla rolnictwa.
- łańcuchy i trasy łańcuchowe uodpornione na ścieranie.

- Ogniwa złączne (szybkoszłącza) OZUS - sworzniowe wykonywane według normy PN-G-46705 i DIN 22258 oraz o podwyższonych własnościach wytrzymałościowych klas PW i D oraz OZUZR według normy DIN 22258-1 klas D i D-Max - w wielkościach odpowiadających grupie łańcuchów średnich i grubych. Ogniwa złączne służą do łączenia odcinków łańcuchów, wymiany zniszczonych w czasie pracy ogniw łańcuchów przenośników transportowych, ciągów kombajnów i strugów.
- Osprzęt do tras przenośnikowych zgrzeblowych: zgrzeblą, obejmy, zamki, zgarniacze.
- Noże do organów i głowic urabiających kombajnów i strugów węglowych.
- Zaczepy typu $\phi 18$ typu „S” przeznaczone są do podwieszania różnego rodzaju osprzętu w zakładach górniczych, takiego jak rurociągi, lutnie wentylacyjne, przenośniki oraz jako łączniki w rybołówstwie, przemyśle drzewnym, budownictwie.

Wyroby Spółki stosowane są w kopalniach, cementowniach, hutach, cukrowniach, rolnictwie, rybołówstwie – wszędzie tam, gdzie pracują przenośniki zgrzeblowe, wciągarki łańcuchowe a transport odbywa się przy zastosowaniu suwnic z zawieszami łańcuchowymi.

1.1. Osoby zarządzające i nadzorujące

Zarząd Spółki

Przedsiębiorstwem Spółki kieruje Prezes Spółki - Dyrektor Naczelny, który z Dyrektorem Zarządzającym oraz Dyrektorem Techniczno-Handlowym tworzy Zarząd Spółki Grupa Kapitałowa FASING S.A.

Rok sprawozdawczy 2011 Zarząd Spółki rozpoczął w składzie:

Pan Zdzisław Bik	- Prezes Zarządu, Dyrektor Naczelny
Pan Maksymilian Klank	- Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Zarządzający
Pan Mariusz Fiałek	- Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Techniczno - Handlowy

Stosownie do zmienionych postanowień Statutu objętych uchwałami Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia podjętymi w dniu 8 listopada 2010 roku zarejestrowanymi przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach Postanowieniem z dnia 24 listopada 2010 roku, na wniosek Prezesa Zarządu Fabryk Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING S.A., złożony zgodnie z art. 11 ust. 2 Statutu Spółki, Rada Nadzorcza na posiedzeniu w dniu 18 lutego 2011 roku w podjętej jednomyślnie uchwale postanowiła o zmianie dotychczasowego stanowiska Wiceprezesa Zarządu zajmowanego przez Pana Maksymiliana Klanka na stanowisko I Wiceprezesa Zarządu.

Skład Zarządu Spółki na dzień 30.06.2011 roku przedstawiał się następująco:

Pan Zdzisław Bik	- Prezes Zarządu, Dyrektor Naczelny
Pan Maksymilian Klank	- I Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Zarządzający
Pan Mariusz Fiałek	- Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Techniczno - Handlowy

Rada Nadzorcza Spółki

Działalność w roku sprawozdawczym Rada Nadzorcza Spółki rozpoczęła w pięcioosobowym składzie tj.:

Pan Marian Bąk	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
Pan Włodzimierz Grudzień	- Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
Pan Stanisław Bik	- Sekretarz Rady Nadzorczej
Pan Andrzej Matczewski	- Członek Rady Nadzorczej
Pan Krzysztof Kluza	- Członek Rady Nadzorczej

Do końca okresu sprawozdawczego skład Rady Nadzorczej nie uległ zmianie.

1.2. Zatrudnienie

Zatrudnienie w Spółce według stanu na dzień 30 czerwca 2011 roku wynosiło 286 osób. Na stanowiskach robotniczych zatrudnione były 173 osoby, w tym 1 osoba w niepełnym wymiarze czasu pracy oraz na stanowiskach nierobotniczych 113 osób, w tym 14 osób w niepełnym wymiarze czasu pracy.

Fluktuacja pracowników w okresie I półrocza 2011 roku: przyjęto 25 osób; zwolniono 13 osób, a zatem w stosunku do stanu na dzień 31 grudnia 2010 roku nastąpił wzrost zatrudnienia o 12 osób.

Przeciętne wynagrodzenie w Spółce za okres I półrocza 2011 roku wyniosło 3.983,46 zł.

2. Opis organizacji grupy kapitałowej emitenta, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Emitent – Spółka Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING SA z siedzibą w Katowicach przy ulicy Modelarskiej 11 jest podmiotem dominującym w Grupie Kapitałowej.

Spółki zależne:

- MOJ S.A. z siedzibą w Katowicach przy ulicy Tokarskiej 6. Udział emitenta w kapitale zakładowym Spółki wynosi 53,67% i 69,15% głosów na Zgromadzeniu. Przedmiotem działalności w głównej mierze jest: produkcja sprzętu, narzędzi i innych wyrobów metalowych oraz świadczy usługi w zakresie remontów własnych produktów. Spółka objęta skonsolidowanym sprawozdaniem metodą pełną.
- Przedsiębiorstwo Produkcyjno Handlowe FASING ENERGIA Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach przy ulicy Modelarskiej 11. Udział emitenta w kapitale zakładowym Spółki wynosi 100% i tyleż samo głosów na zgromadzeniu wspólników. Przedmiotem działalności jest przede wszystkim działalność agentów zajmujących się sprzedażą maszyn i urządzeń przemysłowych oraz działalność w sektorze odnawialnych źródeł energii, w tym: projektowanie, budowa, uruchamianie, serwis oraz finansowanie biogazowni. Spółka objęta skonsolidowanym sprawozdaniem metodą pełną.
- SHAN DONG LIANG DA FASING ROUND LINK CHAINS CO., LTD z siedzibą w mieście Xintai, prowincja Shandong (Chiny). Udział emitenta w kapitale zakładowym Spółki wynosi 50% i tyleż samo głosów na zgromadzeniu wspólników. Przedmiotem działalności Spółki jest produkcja i sprzedaż łańcuchów górniczych, części zamiennych do maszyn i urządzeń górniczych oraz działalność handlowa. Spółka objęta skonsolidowanym sprawozdaniem metodą pełną.
- Firma K.B.P. Kettenwerk Becker Prünte GmbH z siedzibą w Datteln (Niemcy). Udział emitenta w kapitale zakładowym Spółki 60% i tyleż samo głosów na zgromadzeniu wspólników. Przedmiotem działalności Spółki jest produkcja i sprzedaż łańcuchów górniczych, części zamiennych do maszyn i urządzeń górniczych wraz z osprzętem. Spółka objęta skonsolidowanym sprawozdaniem metodą pełną.

Za okres pierwszego półrocza 2011 roku Spółka Grupa Kapitałowa FASING S.A. będzie sporządzała skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

3. Zasady przyjęte przy sporządzaniu półrocznego sprawozdania finansowego

Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe Spółki za pierwsze półrocze 2011 roku zostało sporządzone zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości (ustawa o rachunkowości z dnia 29 września 1994r. – tekst jednolity Dz.U. z 2002r. nr 76 poz.694 z późn.zm) z uwzględnieniem współmierności przychodów i kosztów, ujmowanych według zasady memoriałowej z zachowaniem zasady ostrożności wyceny aktywów i pasywów oraz rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

Omówienie zastosowanych metod wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego zostało zaprezentowane w „Dodatkowej informacji i objaśnieniach do sprawozdania finansowego”.

Skrócone sprawozdanie za I półrocze 2011 roku sporządzone zostało w sposób zapewniający porównywalność danych przedstawionych w raporcie dla okresów roku poprzedniego z danymi za I półrocze 2011 roku.

Wybrane dane finansowe przeliczone na EURO przedstawiono na stronie tytułowej raportu i kwoty wykazane w raporcie w EURO zostały przeliczone z zachowaniem poniższych zasad:

Do przeliczenia danych bilansu na ostatni dzień okresu bieżącego roku przyjęto kurs EURO ustalony przez NBP na ten dzień tj. Tabela kursów NBP Nr 125/A/NBP/2011 z dnia 30.06.2011r., 1 EUR = 3,9866 zł.

Do przeliczenia danych bilansu na ostatni dzień okresu porównywalnego przyjęto kurs EURO ustalony przez NBP na ten dzień to jest tabela kursów Nr 255/A/NBP/2010 z dnia 31.12.2010r., 1 EUR = 3.9603 zł oraz tabela kursów Nr 125/A/NBP/2010 z dnia 30.06.2010r., 1 EUR = 4,1458 zł.

Do przeliczenia danych rachunku zysków i strat oraz danych z rachunku przepływów pieniężnych za okres bieżący przyjęto kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień tj. za okres pierwszego półrocza 2011 roku średnia arytmetyczna: 1 EUR = 3,9673 zł.

Do przeliczenia danych rachunku zysków i strat oraz danych z rachunku przepływów pieniężnych za okres porównywalny przyjęto kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień tj. za okres pierwszego półrocza 2010 roku średnia arytmetyczna: 1 EUR = 4,0042 zł.

Najwyższy kurs w okresie:

za okres pierwszego półrocza 2011 roku, Tab. kursów Nr 53/A/NBP/2011, 1 EUR = 4,0800 zł

za okres pierwszego półrocza 2010 roku, Tab. kursów Nr 88/A/NBP/2010, 1 EUR = 4,1770 zł

Najniższy kurs w okresie:

za okres pierwszego półrocza 2011 roku, Tab. kursów Nr 7/A/NBP/2011, 1EUR = 3,8403 zł

za okres pierwszego półrocza 2010 roku, Tab. kursów Nr 66/A/NBP/2010, 1EUR = 3,8356 zł

4. Podstawowe wielkości ekonomiczno – finansowe przedstawione w półrocznym sprawozdaniu finansowym

4.1. Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży ogółem w I półroczu 2011 roku osiągnęły poziom 41.910,1 tys. zł, w tym:

37.864,2 tys. zł stanowi sprzedaż wyrobów i usług,

4.045,9 tys. zł stanowi sprzedaż materiałów i towarów.

Osiągnięty poziom przychodów jest wyższy od przychodów analogicznego okresu ubiegłego roku o 10.382,6 tys. zł tj. o 32,93%.

Sprzedaż Spółki skierowana jest na rynek krajowy i na rynki zagraniczne. W okresie sprawozdawczym sprzedaż dla odbiorców krajowych stanowiła 58,53% przychodów ze sprzedaży. Udział sprzedaży eksportowej w sprzedaży ogółem w tym samym okresie wyniósł 41,47 %.

W ujęciu wartościowym oraz procentowym struktura geograficzna sprzedaży w I półroczu 2011 roku w porównaniu do I półrocza 2010 przedstawia się następująco:

L.p	Wyszczególnienie	I półrocze 2011 roku wartość w tys. zł	Struktura w %	I półrocze 2010 roku wartość w tys. zł	Struktura w %	Dynamika %
1.	Sprzedaż krajowa w tym:	24.529,5	58,53	20.490,5	64,99	119,71
	- wyroby	21.378,5	51,01	18.046,5	57,24	118,46
	- usługi	370,1	0,88	340,3	1,08	108,76
	- towary	707,3	1,69	983,4	3,12	71,92
	- materiały	2073,6	4,95	1.120,3	3,55	185,09
2.	Eksport i WDT w tym:	17.380,6	41,47	11.036,9	35,01	157,48
	- wyroby	15.818,5	37,74	10.386,3	32,94	152,30
	- usługi	297,1	0,72	179,0	0,57	165,98
	- towary	1.046,4	2,49	471,6	1,50	221,88
	- materiały	218,6	0,52	-	-	-
	OGÓŁEM	41.910,1	100,00	31.527,4	100,00	132,93

Realizacja sprzedaży według asortymentu – sprzedaż krajowa

Asortyment	I półrocze 2011 roku wartość w tys. zł	Struktura w %	I półrocze 2010 roku wartość w tys. zł	Struktura w %	Dynamika %
Łańcuchy ogółem w tym:	18.649,8	76,03	15.397,2	75,14	121,12
- łańcuch od fi 9 do fi 13	194,0	0,79	188,9	0,92	102,70
- łańcuch od fi 14 do fi 24	6.254,4	25,50	4.940,2	24,11	126,60
- łańcuch od fi 26 do fi 42	12.201,4	49,74	10.268,1	50,11	118,83
Ogniwa ogółem w tym:	2.096,6	8,55	2.069,4	10,10	101,31
- ogniwa od fi18 do fi26	320,5	1,31	383,2	1,87	83,64
- ogniwa od fi30 do fi 42	1.776,1	7,24	1.686,2	8,23	105,33
Pozostałe wyroby ogółem w tym:	632,1	2,58	579,9	2,83	109,00
- zgrzebła	211,5	0,86	151,9	0,74	139,24
- zamki	397,4	1,62	413,9	2,02	96,01
- obejmmy, zaczepy	23,2	0,10	14,1	0,07	164,54
Usługi ogółem w tym:	370,1	1,51	340,3	1,66	108,76
- wynajem lokali, obciążenia za media usługi refakturow.	368,1	1,50	334,8	1,63	109,95
- analiza składu chemicz. badania mikrostrukturalne	2,0	0,01	5,5	0,03	36,36
Towary ogółem w tym:	707,3	2,88	983,4	4,80	71,92

- pręty walcowane	493,2	2,01	589,7	2,88	83,64
- łańcuchy od fi11 do fi18	1,5	0,01	9,6	0,05	15,63
- łańcuchy od fi38 do fi42	-	-	251,0	1,22	-
- pozostałe towary*	212,6	0,86	133,1	0,65	159,73
Materiały ogółem	2.073,6	8,45	1.120,3	5,47	185,10
w tym:					
- pręty walcowane	1.510,8	6,16	729,7	3,56	207,04
- pozostałe materiały**	562,8	2,29	390,7	1,91	144,05
Sprzedaż krajowa ogółem:	24.529,5	100,00	20.490,5	100,00	119,71

* w pozycji pozostałe towary ujęto: zamki, zgrzebła, kostki matrycowe kuźnicze, piły taśmowe, pojemniki szkieletowe

** w pozycji pozostałe materiały ujęto: blachy, farby oleje kosze na łańcuchy, pojemniki metalowe, złom stali stopowej i stali węglowej, złom stalowy spawalniczy, rury stalowe, rozdzielacze hydrauliczne

Realizacja sprzedaży według asortymentu – sprzedaż na eksport i WDT

Asortyment	I półrocze 2011 roku wartość w tys. zł	Struktura w %	I półrocze 2010 roku wartość w tys. zł	Struktura w %	Dynamika %
Łańcuchy ogółem	14.050,5	80,84	8.981,8	81,38	156,43
w tym:					
- łańcuch od fi 9 do fi 13	160,5	0,92	331,6	3,01	48,40
- łańcuch od fi 14 do fi 24	4.348,1	25,02	3.795,0	34,38	114,57
- łańcuch od fi 26 do fi 42	9.541,9	54,90	4.855,2	43,99	196,53
Ogniwa ogółem	1.238,2	7,12	886,1	8,03	139,74
w tym:					
- ogniwa od fi18 do fi26	206,2	1,18	158,8	1,44	129,85
- ogniwa od fi30 do fi 42	1.032,0	5,94	727,3	6,59	141,89
Pozostałe wyroby ogółem	529,8	3,05	518,4	4,70	102,20
w tym:					
- zgrzebła	46,3	0,27	74,7	0,68	61,98
- zamki	455,6	2,62	439,5	3,98	103,66
- obejmmy, zaczepy	27,9	0,16	4,2	0,04	664,28
Usługi ogółem	297,1	1,71	179,0	1,62	165,98
w tym:					
-usługi transportu samochodowego	222,8	1,28	67,7	0,61	329,10
- usługi świadczone przez oddelegowanych pracowników	70,9	0,41	109,5	0,99	64,75
- usł. leasingu operacyjnego (dzierżawa samochodu)	3,4	0,02	1,8	0,02	188,89
Towary ogółem	1.046,4	6,02	471,6	4,27	221,88
w tym:					
- pręty walcowane	-	-	-	-	-
- łańcuchy od fi11 do fi18	112,5	0,65	267,0	2,42	42,13
- łańcuchy od fi38 do fi42	882,2	5,08	45,0	0,41	1960,44
- pozostałe towary*	51,7	0,29	159,6	1,44	32,39

Materiały ogółem	218,6	1,26	-	-	-
w tym:					
- pręty walcowane	218,6				
- pozostałe materiały**	-				
Sprzedaż eksport i WDT ogółem	17.380,6	100,00	11.036,9	100,00	157,48

* w pozycji pozostałe towar ujęto: zamki, zgrzebła, kostki matrycowe kuźnicze, piły taśmowe, pojemniki szkieletowe

** w pozycji pozostałe materiały ujęto: blachy, farby oleje kosze na łańcuchy, pojemniki metalowe, złom stali stopowej i stali węglowej, złom stalowy spawalniczy, rury stalowe, rozdzielacze hydrauliczne

4.2. Struktura kosztów wg rodzaju

Na zrealizowaną w okresie sprawozdawczym sprzedaż produktów poniesiono koszty o wartości 32.164,4 tys. zł.

Poniesione od początku roku koszty rodzajowe w kwocie 33.897,2 tys. zł skorygowane o:

- zmianę stanu produktów - 1.297,4 tys. zł
- koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby - 435,4 tys. zł
- korekta kosztu ogółem - 1.732,8 tys. zł

stanowią koszt własny sprzedaży wyrobów i usług 32.164,4 tys. zł.

Struktura kosztów według rodzajów:

Lp.	Koszty rodzajowe	I półrocze 2011 rok		I półrocze 2010 rok	
		wartość w tys. zł	struktura w %	wartość w tys. zł	struktura w %
1.	Amortyzacja	1.709,8	5,04	1.876,7	7,19
2.	Materiały i energia	19.727,6	58,20	13.358,7	51,14
3.	Usługi obce	2.863,4	8,45	2.576,0	9,86
4.	Podatki i opłaty	493,9	1,46	421,4	1,61
5.	Wynagrodzenia	6.992,8	20,63	5.902,5	22,60
6.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1.375,6	4,06	1.247,3	4,77
7.	Pozostałe koszt rodzajowe	734,1	2,16	739,6	2,83
	Koszty według rodzaju razem	33.897,2	100,00	26.122,2	100,00

Największy udział w strukturze rodzajowej kosztów mają: materiały i energia 58,20%, usługi obce 8,45% oraz wynagrodzenia z narzutami 24,69%.

4.3. Rachunek zysków i strat*wybrane pozycje – w tys. zł*

Wyszczególnienie	I półrocze 2011 rok	I półrocze 2010 rok	Dynamika %
Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	41.910,1	31.527,4	132,93
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	27.111,4	19.282,4	140,60
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	14.798,7	12.245,0	120,86
Koszty sprzedaży	783,9	611,5	128,19
Koszty ogólnego zarządu	8.093,3	7.640,5	105,93
Zysk (strata) ze sprzedaży	5.921,5	3.993,0	148,30
Pozostałe przychody operacyjne	874,7	1.324,0	66,06
Pozostałe koszty operacyjne	967,3	794,8	121,70
Zysk(strata) na działalności operacyjnej	5.828,9	4.522,2	128,89
Przychody finansowe	1.695,4	1.647,9	102,88
Koszty finansowe	2.027,8	2.470,8	82,07
Zysk (strata) z działalności gospodarczej	5.496,5	3.699,3	148,58
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych	0,0	0,0	-
Zysk (strata) brutto	5.496,5	3.699,3	148,58
Podatek dochodowy	1.004,4	728,8	137,82
Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku	0,0	0,0	-
Zysk (strata) netto	4.492,1	2.970,5	151,22

Uzyskany poziom przychodów ze sprzedaży w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku jest wyższy o 10.382,7 tys. zł tj. o 32,93%.

Wynik z działalności gospodarczej za okres I półrocza 2011 roku jest dodatni i wynosi 5.496,5 tys. zł. Na poziom wyniku wpłynęły:

- zysk ze sprzedaży w wysokości 5.921,5 tys. zł
- strata na pozostałej działalności operacyjnej w wysokości (-)92,6 tys. zł,
- strata z działalności finansowej w wysokości (-)332,4 tys. zł

Pozycja „pozostałe przychody operacyjne” – dominujące pozycje:

- otrzymane odszkodowanie (z tyt. gradobicia) w wysokości 632,7 tys. zł;
- rozwiązanie odpisów na należności w wysokości 168,8 tys. zł;
- rozwiązanie odpisu na zapasy w wysokości 47,0 tys. zł;
- rozliczenie pożyczki z WFOŚiGW (amortyzacja) w wysokości 14,2 tys. zł.

Pozycja „pozostałe koszty operacyjne” – dominujące pozycje:

- odpisy aktualizujące należności w kwocie 344,2 tys. zł;
- odpisy aktualizujące zapasy w kwocie 148,6 tys. zł;
- darowizny w kwocie 107,9 tys. zł;
- odpisy – aktualizacja umowy dot. biogazowni w wysokości 276,7 tys. zł;
- zapłacone kary, odszkodowania w wysokości 22,5 tys. zł;

- koszty umowy zlec. projektu 25,1 tys. zł;
- koszty doradztwa w wysokości 6,2 tys. zł.
- koszty egzekucji sądowych w kwocie 33,9 tys. zł;

Pozycja „przychody finansowe” – dominujące pozycje:

- rozwiązanie odpisu aktualizacyjnego z tyt. wynagrodzenia za zarządzanie w wysokości 562,9 tys. zł;
- wyksięgowanie odsetek hipotetycznych za 2010 rok w wysokości 228,6 tys. zł;
- udzielone poręczenia w wysokości 35,0 tys. zł;
- naliczone odsetki od pożyczek w wysokości 72,8 tys. zł;
- naliczone odsetki od należności w wysokości 440,1 tys. zł;
- rozwiązanie odpisów aktualizujących na odsetki w wysokości 314,4 tys. zł;
- rozwiązanie odpisów aktualizujących na pożyczki w wysokości 20,0 tys. zł;
- odsetki od lokat terminowych, rach. bankowych w kwocie 17,8 tys. zł;

Pozycja „koszty finansowe” – dominujące pozycje:

- zapłacone odsetki od kredytów w wysokości 874,2 tys. zł;
- zapłacone odsetki z tyt. leasingu w kwocie 121,2 tys. zł;
- odpisy na naliczone odsetki za zwłokę w wysokości 366,3 tys. zł;
- naliczone odsetki od zobowiązań z tyt. dostaw i usług w kwocie 33,2 tys. zł;
- dyskonto weksli (naliczone) w kwocie 60,4 tys. zł;
- zapłacone prowizje od kredytów w kwocie 85,3 tys. zł;
- zapłacone prowizje i odsetki od factoringu w kwocie 59,2 tys. zł;
- naliczone odsetki od pożyczek w wysokości 39,7 tys. zł;
- naliczone odsetki od zobowiązań w wysokości 152,0 tys. zł;
- zapłacone prowizje bankowe w kwocie 29,2 tys. zł;
- ujemne różnice kursowe w wysokości 190,0 tys. zł.

Za okres sprawozdawczy Spółka wygenerowała zysk netto w wysokości 4.492,1 tys. zł.

4.4. Charakterystyka struktury aktywów i pasywów

Bilans wybrane pozycje – w tys. zł

AKTYWA	Stan na 30.06.2011r.	struktura %	Stan na 31.12.2010r.	struktura %	dynamika %
AKTYWA TRWAŁE	59.012,5	53,21	59.506,8	54,96	99,17
Wartości niematerialne i prawne	75,8	0,07	96,5	0,09	78,55
Rzeczowe aktywa trwałe	31.489,1	28,39	32.031,5	29,59	98,31
Należności długoterminowe	0,0	-	0,0	-	-
Inwestycje długoterminowe	26.864,1	24,22	26.851,3	24,80	100,05
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	583,5	0,53	527,5	0,48	110,62
AKTYWA OBROTOWE	51.898,1	46,79	48.758,4	45,04	106,44
Zapasy	22.170,5	19,99	18.939,9	17,50	117,06

Należności krótkoterminowe	24.417,6	22,02	26.258,1	24,25	92,99
Inwestycje krótkoterminowe	4.529,6	4,08	2.838,4	2,62	159,58
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	780,4	0,70	722,0	0,67	108,09
AKTYWA Razem	110.910,6	100,00	108.265,2	100,00	102,44

W stosunku do stanu na koniec ubr., za okres sprawozdawczy Spółka odnotowała wzrost aktywów ogółem o 2.645,4 tys. zł tj. 2,44%. Aktywa trwałe stanowią 53,21% całego majątku Spółki, w tym: rzeczowe aktywa trwałe 28,39%, inwestycje długoterminowe w postaci akcji i udziałów stanowią 24,22%. Aktywa obrotowe wzrosły w stosunku do stanu na koniec ubr. o 3.139,7 tys. zł, w tym m.in.:

- wzrost zapasów o 3.230,6 tys. zł;
- wzrost inwestycji krótkoterminowych o 1.691,2 tys. zł – środki pieniężne na rachunkach bankowych;
- spadek należności krótkoterminowych o 1.840,5 tys. zł;
- wzrost krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych o 58,4 tys. zł.

PASYWA	Stan na 30.06.2011r.	struktura %	Stan na 31.12.2010r.	struktura %	dynamika %
KAPITAŁ WŁASNY	57.355,5	51,71	53.484,8	49,40	107,24
Kapitał podstawowy	8.731,4	7,87	8.731,4	8,06	100,00
Kapitał zapasowy	35.694,9	32,18	33.840,7	31,26	105,48
Kapitał z aktualizacji wyceny	8.437,1	7,61	8.437,1	7,79	100,00
Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,0	-	0,0	-	-
Zysk (strata) netto	4.492,1	4,05	2.475,6	2,29	181,46
ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	53.555,1	48,29	54.780,4	50,60	97,76
Rezerwy na zobowiązania	971,2	0,88	967,2	0,89	100,41
Zobowiązania długoterminowe	10.742,6	9,68	11.448,0	10,57	93,84
Zobowiązania krótkoterminowe	39.027,5	35,19	39.479,3	36,47	98,86
Rozliczenia międzyokresowe	2.813,8	2,54	2.885,9	2,67	97,50
PASYWA Razem	110.910,6	100,00	108.265,2	100,00	102,44

W pasywach, w stosunku do stanu na koniec ubr. nastąpił wzrost kapitału własnego tytułem:

- podwyższenia kapitału zapasowego o 1.854,2 tys. zł, co jest wynikiem podziału zysku netto za rok obrotowy 2010 – zgodnie z decyzją WZA,
- osiągniętego zysku netto w kwocie 4.492,1 tys. zł za I półrocze 2011 roku.

4.5. Podstawowe wskaźniki finansowe:

Wyszczególnienie	30.06.2011	30.06.2010	31.12.2010
I. Wskaźniki płynności			
1. wskaźnik bieżący	1,33	1,13	1,24
2. wskaźnik szybki	0,76	0,67	0,76
II. Wskaźniki aktywności			
1. rotacji należności	109,4	124,5	122,8
2. rotacja zobowiązań	92,9	104,6	93,0
3. rotacja zapasów	88,8	83,2	77,1
III. Wskaźniki rentowności			
1. rentowność sprzedaży netto	10,7%	9,4%	3,5%
2. rentowność majątku (ROA)	4,1%	2,9%	2,3%
3. rentowność kapitału własnego	8,5%	5,8%	4,9%
IV. Wskaźniki zadłużenia			
1. wskaźnik ogólnego zadłużenia	44,9%	44,0%	47,0%
2. wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	86,8%	84,0%	95,2%

Wskaźniki przedstawione w tabeli obliczono stosując następującą metodykę:

- wskaźnik bieżący płynności = aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe (bieżące)
- wskaźnik szybki = (aktywa obrotowe – zapasy)/zobowiązania krótkoterminowe (bieżące)
- rotacja należności = (średni stan należności * 181 dni okresu/ przychody ze sprzedaży netto)
- rotacja zapasów = (przeciętny stan zapasów * 181 dni okresu/ przychody ze sprzedaży netto)
- rotacja zobowiązań = (średni stan zobowiązań krótkoterminowych bez kredytów i pożyczek * 181 dni okresu/ przychody ze sprzedaży netto)
- rentowność sprzedaży netto = (zysk netto / przychody netto ze sprzedaży) x 100%
- rentowność majątku (ROA) = (zysk netto / aktywa ogółem) x 100%
- rentowność kapitału własnego = (zysk netto / kapitał własny – wynik finansowy roku obrotowego) x 100%
- wskaźnik ogólnego zadłużenia = (zobowiązania ogółem / majątek ogółem) x 100%
- wskaźnik zadłużenia kapitału własnego = (zobowiązania ogółem / kapitały własne) x 100%

Działania, które Zarząd podejmuje w 2011 roku:

- terminowa spłata zaciągniętych kredytów,
- poprawa płynności finansowej,
- zmniejszenie kosztu pozyskania pieniądza.

4.6. Umowy znaczące dla działalności gospodarczej Spółki

Znaczące umowy zawarte w okresie sprawozdawczym

- Umowa zawarta 20 stycznia 2011 roku z Jastrzębską Spółką Węglową S.A. z siedzibą w Jastrzębiu Zdroju. Przedmiotem umowy jest dostawa łańcuchów ogniowych górniczych, tras łańcuchowych, tras dwu-łańcuchowych oraz ogni w złącznych na łączną wartość 8.614,0 tys. zł. brutto. Zgodnie z postanowieniami umowy dostawa i wydanie towaru będzie

następować częściami w terminie do dnia 31.12.2011r. Dostawa poszczególnych partii towaru następować będzie na podstawie pisemnych zamówień, które szczegółowo określą ilości towaru, wymagane terminy oraz miejsca dostaw. Integralną część umowy stanowią: SIWZ z załącznikami, oferta Dostawcy oraz Ogólne Warunki Umów obowiązujących u Odbiorcy. Ponadto Odbiorca uprawniony jest do niewykonania umowy w zakresie nie przekraczającym 50% wartości brutto umowy. Niewykonanie przez Odbiorcę umowy w wymienionym zakresie nie wymaga podania przyczyn i nie stanowi podstawy jego odpowiedzialności z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania umowy.

- Umowa Handlowa nr 1/F/2011 z dnia 26 stycznia 2011 roku z Centralą Zaopatrzenia Hutnictwa S.A. z siedzibą w Katowicach przy ulicy Lompy 14 (jako Dostawca). Umowę podpisaną drugostronnie przez CZH dostarczono do FASING SA w dniu 15 lutego 2011 roku. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2011 roku, przy czym ostatnia sprzedaż wyrobów przez Dostawcę na rzecz Zamawiającego nastąpić może nie później niż do dnia 30 września 2011 roku. Strony dopuszczają możliwość jej przedłużenia na kolejny wzajemnie uzgodniony w formie pisemnej okres. Przedmiotem umowy jest określenie zasad współpracy handlowej pomiędzy Stronami w zakresie zaopatrzenia Zamawiającego przez Dostawcę w wyroby stalowe zakupione w firmie trzeciej. Zgodnie z postanowieniami umowy Dostawca zobowiązuje się nabyć w imieniu własnym a następnie sprzedać Zamawiającemu a Zamawiający zobowiązuje się kupić wyroby stalowe według złożonych przez Zamawiającego zamówień za wartość nie przekraczającą 2.000.000,00 zł brutto miesięcznie. Zamawiający zobowiązał się do dokonywania zamówień w minimalnej wysokości 1.500.000,00 zł brutto miesięcznie. W każdym momencie realizacji umowy, uwzględniając 90-dniowy termin płatności, łączna kwota zaangażowania finansowego Dostawcy wraz z należną marżą nie może przekroczyć kwoty 6.000.000,00 zł brutto. W przypadku gdy zaangażowanie finansowe Dostawcy osiągnie taką kwotę, wówczas Dostawca ma prawo wstrzymania bez jakichkolwiek konsekwencji prawnych dalszej realizacji umowy do czasu uregulowania należności Zamawiającego względem Dostawcy, wynikających z niniejszej umowy. Strony ustaliły, że sprzedaż wyrobów stalowych będzie realizowana z magazynu Sprzedającego, na podstawie zamówień w formie pisemnej Zamawiającego potwierdzonych, również w formie pisemnej przez Dostawcę w cenie i na warunkach handlowych zawartych w potwierdzeniu zamówienia, które Dostawca zobowiązany jest sporządzić w ciągu 7 dni od daty wpływu zamówienia od Zamawiającego. Z tytułu realizacji transakcji pomiędzy stronami, Dostawca do ceny zakupu brutto każdego materiału od Sprzedającego każdorazowo doliczy Zamawiającemu marżę handlową w wysokości 4,0% + podatek VAT. W ramach zabezpieczenia należności wynikających z realizacji niniejszej umowy Zamawiający wystawi i przekaze Dostawcy w terminie 14 dni od daty podpisania umowy weksel własny in blanco wraz z oświadczeniem o poddaniu się dobrowolnej egzekucji sporządzonym w formie aktu notarialnego (w trybie art. 777 par 1 pkt. 5 KPC). Dostawca zastrzegł sobie prawo do niewykonania postanowień wynikających z realizacji niniejszej umowy w następujących przypadkach:

- a) braku realizacji sprzedaży przez Sprzedającego zamówionych towarów przez Dostawcę na podstawie zamówień Zamawiającego, potwierdzonych Dostawcy uprzednio do realizacji przez Sprzedającego,
- b) wystąpienia zobowiązań finansowych przeterminowanych Zamawiającego wobec Dostawcy z tytułu wykonanej sprzedaży,
- c) do chwili ustanowienia przez Zamawiającego zabezpieczenia.

Dostawca jest uprawniony do rozwiązania umowy w trybie natychmiastowym w przypadku zaistnienia jednej z poniższych okoliczności:

- a) gdy wystąpi opóźnienie Zamawiającego w zapłacie którejkolwiek z należności wobec Dostawcy, po uprzednim wezwaniu do zapłaty z terminem 7 dniowym;
- b) wszczęcia wobec Zamawiającego postępowania upadłościowego lub likwidacyjnego;
- c) wszczęcia wobec Zamawiającego postępowania egzekucyjnego;
- d) gdy wpływy na rachunku powierniczym będą niższe niż zaangażowanie finansowe Dostawcy wobec Zamawiającego;
- e) braku zamówień ze strony Zamawiającego w minimalnej wysokości;
- f) braku ustanowienia zabezpieczenia.

Dostawca ma prawo do naliczenia Zamawiającemu kary umownej w wysokości 4,0% kwoty stanowiącej różnicę pomiędzy kwotą minimalnego limitu, a kwotą zrealizowanych zamówień w danym miesiącu. Pozostałe warunki umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów.

Dnia 19 sierpnia 2011 roku został podpisany aneks do powyższej umowy. Zgodnie z zawartym aneksem zmianie uległy:

1. Przedmiot umowy. Przedmiotem umowy jest określenie zasad współpracy handlowej pomiędzy Stronami w zakresie zaopatrzenia Zamawiającego przez Dostawcę w wyroby stalowe zakupione w firmach trzecich.
2. Okres na jaki została zawarta umowa. Umowa zostaje zawarta na czas określony do dnia 31 marca 2012 roku, przy czym ostatnia sprzedaż wyrobów przez Dostawcę na rzecz Zamawiającego nastąpić może nie później niż do dnia 31 grudnia 2011 roku.
3. Zwiększenie miesięcznej wartości na jaką Zamawiający zobowiązał się wystosować odpowiednio zamówienia w celu zakupu wyrobów stalowych. Podpisany aneks zwiększył tę wartość z 2.000.000,00 zł brutto miesięcznie do 2.800.000,00 zł brutto miesięcznie. Minimalna wysokość dokonywanych zamówień przez Zamawiającego pozostała bez zmian – 1.500.000,00 zł brutto miesięcznie.
4. Zwiększeniu uległa łączna kwota zaangażowania finansowego Dostawcy wraz z należną marżą, z kwoty 6.000.000,00 zł brutto do 8.400.000,00 zł brutto.
5. Realizacja sprzedaży wyrobów stalowych. Sprzedaż wyrobów stalowych realizowana będzie zgodnie z bazą dostawy zamówienia według Incoterms, w cenie i na warunkach handlowych zawartych w potwierdzeniu zamówienia, które Dostawca zobowiązany jest sporządzić w ciągu 14 dni od daty wpływu zamówienia od Zamawiającego. W przypadku braku potwierdzenia zamówienia przez Sprzedającego Dostawca niezwłocznie poinformuje o tym fakcie Zamawiającego. W przypadku realizacji zamówienia w terminie krótszym niż 14 dni, potwierdzenie zamówienia przez Dostawcę nie będzie wymagane, a dostawa będzie potwierdzona stosownym protokołem odbioru – wydania.

- Umowa zawarta 14 marca 2011 roku z Kompanią Węglową S.A. na dostawę łańcuchów ogniowych górniczych i ogniów złącznych do łańcuchów górniczych do Oddziałów Kompanii Węglowej S.A. w 2011 roku. Wartość umowy określona na podstawie przeprowadzonego postępowania o udzielenie zamówienia sektorowego wynosi 7.088,3 tys. zł. Kwoty tej nie może przekroczyć suma wartości zamówień wystawionych przez poszczególne Centra Wydobywcze Zamawiającego. W celu określenia ilości i terminu dostaw Zamawiający będzie składać Wykonawcy odpowiednie zamówienia. Zamawiający oświadcza, że minimalna gwarantowana realizacja umowy wyniesie nie mniej niż 50% wartości umowy w okresie jej obowiązywania. Jeżeli Zamawiający nie zrealizuje tego obowiązku, poprzez przedłużenie czasu obowiązywania umowy, nie później niż na miesiąc przed końcem jej obowiązywania, a w terminie późniejszym – za zgodą Wykonawcy, na okres nie dłuższy niż 3 miesiące, wówczas Strony mogą zmienić postanowienia umowy. Strony również przewidują możliwość zmiany postanowień umowy gdy nastąpi zmiana w wysokościach i sposobie płatności należności publiczno – prawnych poprzez dostosowanie

treści umowy do obowiązujących przepisów. Zgodnie z umową strony postanawiają, że Zamawiający bez narażania na jakąkolwiek odpowiedzialność z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania umowy uprawniony jest do zaniechania złożenia zamówienia na towar o wartości nie większej niż 50% wartości umowy. Niewykonanie przez Zamawiającego umowy w takim zakresie nie wymaga podania przyczyn. Umowa obowiązywać będzie dla zamówień wystawionych przez poszczególne Centra Wydobywcze/ Specjalistyczne Jednostki Organizacyjne, do dnia określonego jako dzień realizacji ostatniego zamówienia, zgodnie z terminem realizacji dostawy określonym w umowie, przy czym zamówienie nie może być doręczone później niż do dnia 31.12.2011 roku.

Kary umowne w razie niewykonania lub nienależytego wykonania.

Wykonawca zobowiązany jest zapłacić Zamawiającemu kary umowne:

- w wysokości 10% wartości netto niezrealizowanej części umowy, gdy Zamawiający odstąpi od umowy z powodu okoliczności, za które odpowiada Wykonawca,
- w wysokości 10% umownej wartości netto niezrealizowanej części umowy, gdy Wykonawca odstąpi od umowy z powodu okoliczności, za które odpowiada Wykonawca,
- w wysokości 0,1 % umownej wartości netto towaru określonego każdorazowo w zamówieniu, nie dostarczonego w terminie za każdy rozpoczęty dzień zwłoki liczonymi do dnia dostarczenia towaru lub wygaśnięcia umowy, przy czym od 31 dnia zwłoki kara umowna liczona będzie w wysokości 0,5%,
- w wysokości 0,2 % wartości netto towaru zgłoszonego do reklamacji za każdy rozpoczęty dzień zwłoki, w przypadku dostarczenia towaru wadliwego, w tym z wadą ukrytą,
- w wysokości 0,5% wartości netto umowy za każdy dzień zwłoki w dostarczeniu rzeczy wolnych od wad,

Zamawiający zobowiązuje się zapłacić Wykonawcy kary umowne:

- w wysokości 10% umownej wartości netto towaru określonego każdorazowo w niezrealizowanym zamówieniu, gdy Wykonawca odstąpi od zamówienia z powodu okoliczności, za które odpowiada Zamawiający,
- w wysokości 0,1% umownej wartości netto zamówionego i nieodebranego z winy Zamawiającego towaru za każdy rozpoczęty dzień zwłoki.

Ponadto Zamawiający zastrzegł sobie prawo do jednostronnego odstąpienia od umowy w razie wystąpienia istotnej zmiany okoliczności powodującej, że jej wykonanie nie leży w interesie publicznym, czego nie można było przewidzieć w chwili zawarcia umowy. Odstąpienie może nastąpić w terminie 30 dni od dnia powzięcia wiadomości o takich okolicznościach. W takim przypadku Wykonawcy przysługuje wynagrodzenie należne mu z tytułu wykonania części umowy.

- Umowa zawarta 29 marca 2011 roku z Katowickim Holdingiem Węglowym S.A. na dostawę łańcuchów ogniowych górniczych i ogniów złącznych z przeznaczeniem dla KWK Mysłowice-Wesoła, KWK Wieczorek, KWK Murcki-Staszic, KWK Wujek. Umowa została zawarta na okres od daty jej podpisania do dnia 31 grudnia 2011 roku. Całkowita wartość brutto umowy wynosi 7.965,3 tys. zł.

Niniejsza umowa jest następstwem wyboru przez Zamawiającego oferty Wykonawcy w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego w trybie przetargu nieograniczonego na dostawę łańcuchów górniczych ogniowych i ogniów złącznych dla KHW S.A. Dostawy realizowane będą w ratach. Szczegółowe ilości, terminy i miejsca dostaw materiałów określone będą każdorazowo w pisemnych zamówieniach składanych przez Zamawiającego w ramach harmonogramu dostaw określonego w załączniku do umowy. Wykonawca zobowiązuje się do realizacji zamówienia w terminie 21 dni kalendarzowych od daty przyjęcia pisemnego zamówienia, złożonego przez Zamawiającego określającego ilość. Zamawiający zobowiązuje się do złożenia zamówień na realizację przedmiotu umowy o wartości nie mniejszej niż 50 % wartości umowy. W pozostałym zakresie Zamawiający

zastrzega sobie prawo do nieskładania zamówień bez podawania przyczyny. Wykonawca oświadcza, iż w przypadku niezrealizowania przedmiotu umowy w wysokości do 50% wartości umowy w związku z niezłożeniem zamówień przez Zamawiającego – nie będzie dochodził przeciwko Zamawiającemu roszczeń z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Strony umowy postanawiają, iż w trakcie obowiązywania niniejszej umowy ilości materiałów określone w załączniku do niniejszej umowy, stanowiącym jej integralną część, mogą ulec zmianie dla każdej pozycji w ramach danej części zamówienia, z zastrzeżeniem, iż całkowita wartość dostaw nie przekroczy wartości umowy oraz iż ceny jednostkowe nie ulegną zmianie.

Postanowienia odnośnie kar umownych:

1. Wykonawca zobowiązuje się zapłacić Zamawiającemu kary umowne:

- w wysokości 10% niezrealizowanej wartości brutto umowy, gdy Zamawiający odstąpi od umowy z powodu okoliczności, za które odpowiada Wykonawca, dotyczy to również braku aktualnych dokumentów, które Wykonawca jest zobowiązany dołączyć do dostarczonych materiałów,
- w wysokości 0,5% wartości brutto zamówionego materiału, a nie dostarczonego w terminie za każdy rozpoczęty dzień zwłoki w dostawie,
- w wysokości 0,5% wartości brutto umowy za każdy dzień zwłoki w dostarczeniu rzeczy wolnych od wad w stosunku do terminu w jakim Wykonawca zobowiązuje się do usunięcia wad lub dostarczenia rzeczy wolnej od wad na swój koszt tj. w terminie nie dłuższym niż 14 dni roboczych lub w terminie uzgodnionym pomiędzy stronami przy podpisaniu umowy.

2. Zamawiający zobowiązuje się zapłacić Wykonawcy kary umowne:

- w wysokości 10% niezrealizowanej wartości brutto umowy w razie odstąpienia przez Wykonawcę od umowy z powodu okoliczności, za które ponosi odpowiedzialność Zamawiający,
- w wysokości 0,5% wartości brutto zamówionego przez kopalnię dostarczonego i nie odebranego materiału za każdy rozpoczęty dzień zwłoki.

Jeżeli wysokość zastrzeżonych kar umownych nie pokrywa poniesionej szkody, Strony mogą dochodzić odszkodowania uzupełniającego na podstawie Kodeksu Cywilnego.

- Umowa zawarta 21 czerwca 2011 roku z Kompanią Węglową S.A. na dostawę łańcuchów ogniowych górniczych i ogniwa złącznego do łańcucha górniczego z przeznaczeniem dla Oddziałów Kompanii Węglowej S.A. w 2011 roku. Umowę podpisaną drugostronnie przez Kompanię Węglową dostarczono do FASING SA w dniu 27 czerwca 2011 roku. Wartość umowy określona na podstawie przeprowadzonego postępowania o udzielenie zamówienia sektorowego wynosi 10.657,3 tys. zł. Kwoty tej nie może przekroczyć suma wartości zamówień wystawionych przez poszczególne Centra Wydobywcze Zamawiającego/Specjalistyczne Jednostki Organizacyjne. W celu określenia ilości i terminu dostaw Zamawiający będzie składać Wykonawcy odpowiednie zamówienia. Zamawiający oświadcza, że minimalna gwarantowana realizacja umowy wyniesie nie mniej niż 50% wartości umowy w okresie jej obowiązywania. Jeżeli Zamawiający nie zrealizuje tego obowiązku, poprzez przedłużenie czasu obowiązywania umowy, nie później niż na miesiąc przed końcem jej obowiązywania, a w terminie późniejszym – za zgodą Wykonawcy, na okres nie dłuższy niż 3 miesiące, wówczas Strony mogą zmienić postanowienia umowy. Strony przewidują również możliwość zmiany postanowień umowy gdy nastąpi zmiana w wysokościach i sposobie płatności należności publiczno – prawnych poprzez dostosowanie treści umowy do obowiązujących przepisów. Zgodnie z umową strony postanawiają, że Zamawiający bez narażania na jakąkolwiek odpowiedzialność z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania umowy uprawniony jest do zaniechania złożenia zamówienia na towar o wartości nie większej niż 50% wartości umowy. Niewykonanie przez Zamawiającego umowy w takim zakresie nie wymaga podania przyczyn. Umowa obowiązywać będzie dla

zamówień wystawionych przez poszczególne Centra Wydobywcze/ Specjalistyczne Jednostki Organizacyjne, do dnia określonego jako dzień realizacji ostatniego zamówienia, zgodnie z terminem realizacji dostawy określonym w umowie, przy czym zamówienie nie może być doręczone później niż do dnia 31.12.2011 roku.

Kary umowne w razie niewykonania lub nienależytego wykonania.

Wykonawca zobowiązany jest zapłacić Zamawiającemu kary umowne:

- w wysokości 10% wartości netto niezrealizowanej części umowy, gdy Zamawiający odstąpi od umowy z powodu okoliczności, za które odpowiada Wykonawca,
- w wysokości 10% umownej wartości netto niezrealizowanej części umowy, gdy Wykonawca odstąpi od umowy z powodu okoliczności, za które odpowiada Wykonawca,
- w wysokości 0,1 % umownej wartości netto towaru określonego każdorazowo w zamówieniu, nie dostarczonego w terminie za każdy rozpoczęty dzień zwłoki liczonymi do dnia dostarczenia towaru lub wygaśnięcia umowy, przy czym od 31 dnia zwłoki kara umowna liczona będzie w wysokości 0,5%,
- w wysokości 0,2 % wartości netto towaru zgłoszonego do reklamacji za każdy rozpoczęty dzień zwłoki,
- w wysokości 0,5% wartości netto umowy za każdy dzień zwłoki w dostarczeniu rzeczy wolnych od wad,

Zamawiający zobowiązuje się zapłacić Wykonawcy kary umowne:

- w wysokości 10% umownej wartości netto towaru określonego każdorazowo w niezrealizowanym zamówieniu, gdy Wykonawca odstąpi od zamówienia z powodu okoliczności, za które odpowiada Zamawiający,
- w wysokości 0,1% umownej wartości netto zamówionego i nieodebranego z winy Zamawiającego towaru za każdy rozpoczęty dzień zwłoki.

Ponadto Zamawiający zastrzegł sobie prawo do jednostronnego odstąpienia od umowy w razie wystąpienia istotnej zmiany okoliczności powodującej, że jej wykonanie nie leży w interesie publicznym, czego nie można było przewidzieć w chwili zawarcia umowy. Odstąpienie może nastąpić w terminie 30 dni od dnia powzięcia wiadomości o takich okolicznościach. W takim przypadku Wykonawcy przysługuje wynagrodzenie należne mu z tytułu wykonania części umowy.

4.7. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie pierwszego półrocza 2011 roku transakcje zawierane przez Spółkę z podmiotami powiązanymi były głównie typowymi transakcjami wynikającymi z bieżącej działalności operacyjnej, zawieranymi na warunkach rynkowych. Znaczącymi pod względem wartości były transakcje:

- ze spółką KARBON 2 Sp. z o.o. (podmiot dominujący w stosunku do FASING SA) dotyczące nabycia materiałów bezpośrednio-produkcyjnych (stali), zgodnie z bieżącym i zmiennym zapotrzebowaniem Spółki FASING SA, które to transakcje zawierane były w oparciu o jednostkowe zamówienia, jednakże były to transakcje typowe i rutynowe, a ich charakter i warunki wynikały z bieżącej działalności operacyjnej. Wartość składanych jednostkowych powtarzalnych zamówień do Spółki KARBON 2 Sp. z o.o. w okresie pierwszego półrocza 2011 roku wyniosła 11.286,3 tys. zł. Raporty bieżące dot. transakcji z podmiotem dominującym na wartość umowy znaczącej zostały opublikowane 28 stycznia 2011 roku i 23 maja 2011 roku;
- ze spółką Fabryka Wyrobów Metalowych Kuźnia „OSOWIEC” Sp. z o.o. dotyczące nabycia odkuwek zgodnie z bieżącym i zmiennym zapotrzebowaniem Spółki FASING SA, które to transakcje zawierane były w oparciu o jednostkowe zamówienia, jednakże były to transakcje typowe i rutynowe, a ich charakter i warunki wynikały z bieżącej działalności operacyjnej.

Wartość składanych jednostkowych powtarzalnych zamówień do Kuźni Osowiec w okresie I półrocza bieżącego roku wyniosła 4.128,9 tys. zł. Raport bieżący dot. transakcji z podmiotem dominującym na wartość umowy znaczącej został opublikowany 18 stycznia 2011 roku.

Ponadto transakcje zawierane przez Spółkę z podmiotami powiązanymi w okresie objętym sprawozdaniem były głównie typowymi transakcjami wynikającymi z bieżącej działalności operacyjnej, zawieranymi na warunkach rynkowych w oparciu o odrębne jednostkowe i wielokrotne zamówienia wynikające z bieżących potrzeb Spółki. Obrót gospodarczy pomiędzy podmiotami powiązanymi został przedstawiony w informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego.

5. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Spółki oraz perspektywy rozwoju działalności gospodarczej do końca 2011 roku

Na osiągnięte wyniki w I półroczu 2011 roku wpływ miało szereg czynników, które należy podzielić na zewnętrzne, wynikające ze zmian zachodzących w otoczeniu rynkowym i wewnętrzne, dotyczące majątku Spółki i jej działalności:

Zewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Spółki.

- Potencjał rozwojowy krajów określanych jako BRIC (Brazylia, Rosja, Indie, Chiny), krajów Azji Płd.-Wsch, oraz krajów byłej ZSRR. Obecnie są prowadzone działania mające zwiększyć zasięg geograficzny oferowanych usług i towarów. Dzięki realizowanej strategii, w pierwszej połowie roku Spółce udało pozyskać się kilku nowych klientów z Rosji oraz Chin.
- Czynniki o charakterze makroekonomicznym, głównie kursy walut, ogólna sytuacja ekonomiczno-polityczna, jak również poziom cen i popyt na surowce, zwłaszcza na węgiel, koks, oraz stal. Niestabilność cen i kursów walutowych może mieć wpływ na wynik finansowy.
- Polityka państwa odnośnie wspierania inwestycji proekologicznych.
- Wymagania formalne związane z inwestycjami w odnawialne źródła energii. Duża ich ilość może znacząco utrudnić realizację inwestycji.
- Sytuacja finansowa odbiorców, zwłaszcza tych z sektora górniczego. Problemy z odzyskaniem należności mogą stanowić zagrożenie dla płynności Spółki.
- Sytuacja gospodarcza w kraju oraz na świecie, która ma wpływ na wyniki osiągnięte przez Spółkę.
- Zapotrzebowanie na usługi górnicze związane z wydobywaniem węgla, im większe tym większa szansa dla Spółki na wzrost przychodów.
- Częste zmiany w przepisach prawnych, zwłaszcza tych podatkowych, które nie ułatwiają prowadzenia działalności.
- Polityka banków w zakresie udzielania kredytów i gwarancji.

Wewnętrzne czynniki istotne dla funkcjonowania i rozwoju Spółki.

- Podpisane umowy ze spółkami węglowymi w Polsce na dostawy produktów Spółki, stwarzają szanse na większą sprzedaż do tych odbiorców w porównaniu z 2010 rokiem.
- Podpisane porozumienie z Katowickim Holdingiem Węglowym odnośnie spłaty zaległych zobowiązań wobec FASING SA, umożliwi to Spółce odzyskanie swoich należności, oraz daje szanse na kontynuację współpracy w przyszłości.

- Poszerzenie oferty produktowej, produkcja pod specjalne potrzeby klientów, ułatwi pozyskanie klientów z innych branż niż górnictwo oraz zwiększy przychody Spółki.
- Konkurencyjność produktów pod względem ceny oraz jakości, zostanie osiągnięta poprzez unowocześnienie parku maszynowego oraz bardziej wydajną organizację pracy.

Czynniki ryzyka i zagrożeń

Do najważniejszych czynników ryzyka i zagrożeń dla Spółki należą:

- Obecna sytuacja firm z sektora górniczego w Polsce i problemy sektora górniczego na świecie przekładają się na sytuację Spółki, co przejawia się przede wszystkim na wielkość zamówień oraz wydłużeniem terminu spłaty zobowiązań. Do głównych przyczyn problemów polskiego górnictwa należy:
 - Brak jednolitej strategii odnośnie prywatyzacji sektora górniczego.
 - Silny wpływ związków zawodowych na działalność spółek węglowych.
 - Wydobywanie węgla z coraz głębiej położonych złóż, co ma swój wpływ na wzrost jednostkowych kosztów wydobycia.
 - Coraz większy import taniego węgla, głównie ze wschodu, który wypycha z rynku węgiel krajowy.
 - Polityka Unii Europejskiej odnośnie emisji CO₂, która może doprowadzić do zmniejszenia roli węgla jako surowca energetycznego.
- Problemy finansowe odbiorców zagranicznych, zwłaszcza z Europy Zachodniej, związane z powolnym wychodzeniem z kryzysu.
- Duże wahania kursów walutowych, zwłaszcza PLN/EUR, mające wpływ na wynik z transakcji importowych i eksportowych.
- Zmienność cen stali, głównego surowca do produkcji łańcuchów. Ryzyko to jest szczególnie duże przy dostawach do spółek węglowych, gdzie ustalone ceny są stałe przez cały rok i nie podlegają zmianom.
- Zwiększona konkurencja ze strony firm krajowych i zagranicznych, która zmusza Spółkę do obniżania swych marż handlowych.
- Brak jednolitej polityki ekologicznej państwa, przez co trudno jest precyzyjnie wyliczenie efektywności ekonomicznej projektów inwestycyjnych w sektorze odnawialnych źródeł energii.
- Podstawowe zagrożenia i ryzyka w przyszłych miesiącach roku bieżącego oprócz ww. mogą być związane z niestabilną sytuacją na światowych rynkach finansowych.

Ryzyka finansowe

Ryzyko utraty płynności

W celu zabezpieczenia się przed ryzykiem utraty płynności Spółka przygotowuje plany finansowe, które są co miesiąc aktualizowane. Umożliwia to precyzyjne zaplanowanie wpływów i wydatków związanych z działalnością Spółek z Grupy Kapitałowej FASING, oraz wykrycie ewentualnych problemów, które mogą pojawić się w przyszłości. Dzięki temu Grupa Kapitałowa FASING SA ma czas na podjęcie odpowiednich działań (np. szybsze ściąganie swych należności od dłużników, zaciągnięcie krótkoterminowego kredytu obrotowego itp.).

Ryzyko braku zapłaty od kontrahentów

Aby ograniczyć to ryzyko Spółka monitoruje stan swych należności, sprawdza czy są spłacane na bieżąco. Jeśli nie to monitoruje swoich dłużników, nakłada na nich odsetki ustawowe, a w ostateczności dochodzi swoich roszczeń na drodze powództwa sądowego.

W celu zabezpieczenia dostaw eksportowych Spółka wykorzystuje akredytywę lub inkaso dokumentowe, a w przypadku dostaw do Rosji, także ubezpiecza swoje należności.

Ryzyko spadku sprzedaży

W celu zmniejszenia ryzyka spadku sprzedaży Spółka stara się zdobywać nowe rynki oraz pozyskiwać nowych odbiorców, tak aby możliwie maksymalnie zdywersyfikować źródła przychodów, a tym samym ograniczyć wpływ problemów jednego z kontrahentów na sytuację finansową Spółki.

Ryzyko braku finansowania zewnętrznego

Aby ograniczyć ryzyko braku finansowania zewnętrznego Spółka współpracuje z wieloma bankami, firmami leasingowymi, oraz funduszami pożyczkowymi, przez co zwiększa swoje szanse na pozyskanie funduszy. Dodatkowo, Spółka utrzymuje kontakty także z instytucjami, z którymi w chwili obecnej nie współpracuje. Spółka reguluje na bieżąco wszystkie zobowiązania wobec instytucji finansowych, aby ograniczyć ryzyko wypowiedzenia umowy. Wykorzystując analizy finansowe oraz wskaźniki finansowe Spółka bada swoje standingi finansowe oraz sprawdza, aby nie uległ pogorszeniu, co mogłoby zniechęcić banki do dalszej współpracy. Obecnie współpraca z instytucjami finansowymi przebiega bez zarzutów.

Ryzyko zmiany cen stali

Jest to ryzyko dość istotne, ponieważ stal jest głównym surowcem do produkcji łańcuchów, i jego cena bezpośrednio wpływa na rentowność sprzedaży. Aby ograniczyć to ryzyko Spółka stara się odbierać stal od różnych producentów, oraz u każdego z nich wynegocjować możliwie najdłuższy termin ważności ceny. Ponadto, za wyjątkiem dostaw do kopalń, Spółka nie zawiera umów długoterminowych ze stałą ceną sprzedaży. W przypadku dostaw na kopalnie, Spółka przygotowując ofertę przetargową kalkuluje swoją marżę wliczając w nią prognozowaną zmianę cen stali.

Ryzyko zmiany cen kursów walutowych

Aby ograniczyć ryzyko zmiany kursów walutowych Spółka wykorzystuje hedging naturalny, tj. skorelowanie w czasie wpływów z tytułu sprzedaży eksportowej i wydatków do kontrahentów zagranicznych w tej samej walucie oraz stara się ograniczyć transakcje wymiany waluty. Transakcje zabezpieczające ryzyko walutowe zawierane są zgodnie z przyjętą w Spółce strategią zabezpieczenia działalności przed ryzykiem kursowym. Strategia ta dopuszcza zawieranie transakcji forward na zakup lub sprzedaż waluty, jednak tylko do wysokości planowanych wpływów/ wydatków. Zawieranie transakcji w celach spekulacyjnych nie jest dozwolone.

W I półroczu 2011 roku Spółka nie zawierała transakcji zabezpieczających ryzyko kursowe. Spółka nie wyklucza zawarcia transakcji forward w II połowie 2011 roku.

Podstawowe zagrożenia i ryzyka związane z pozostałymi miesiącami roku obrotowego.

- Zmienne ceny materiałów do produkcji, głównie stali. Ryzyko to jest związane głównie z dostawami do spółek węglowych. Umowy na dostawy są podpisywane najczęściej na okres 1 roku, przez co możliwości zmiany ceny w trakcie obowiązywania umowy są ograniczone. Z tego względu marże na sprzedaży mogą się zmieniać.

- Możliwe dalsze umocnienie złotówki w stosunku do euro, co może niekorzystnie wpłynąć na rentowność sprzedaży. Dodatkowo, może to skłonić Spółkę do stosowania zabezpieczenia działalności przed ryzykiem walutowym.
- Niepewność co do dalszej sytuacji w branży górniczej, która ma bezpośredni wpływ na poziom sprzedaży FASING-u do spółek węglowych. Z uwagi na fakt, że górnictwo węgla kamiennego jest głównym odbiorcą wyrobów Spółki, poziom sprzedaży do spółek węglowych na istotny wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej FASING S.A.

Jednym z głównych zadań jakie firma realizować będzie w 2011 roku to umocnienie pozycji na dotychczasowych rynkach oraz pozyskanie nowych kontrahentów.

6. Skutki zmian w strukturze jednostki gospodarczej emitenta

W okresie I półrocza 2011 roku nie było zmian w strukturze gospodarczej Spółki, w tym zmian w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

7. Stanowisko Zarządu odnośnie co do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok.

Spółka nie publikowała prognozy wyników finansowych na 2011 rok.

8. Akcjonariusze posiadający co najmniej 5 % głosów na WZA Spółki.

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki:

Struktura akcjonariatu na dzień 30.06.2011 roku według informacji posiadanych przez Spółkę

Akcyonariusze	Ilość posiadanych akcji serii: A, B, C (szt.)	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu	% Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ
KARBON 2 Sp. o.o.	1.868.056	60,12	1.868.056	60,12
Bank Gospodarstwa Krajowego	522.700	16,82	522.700	16,82
Pozostali – poniżej 5% kapitału zakładowego	716.493	23,06	716.493	23,06
razem:	3.107.249	100,00%	3.107.249	100,00%

W okresie I półrocza 2011 roku Spółka nie otrzymała informacji dotyczących zmian w strukturze akcjonariatu.

9. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji spółki przez osoby zarządzające i nadzorujące

Członkowie Rady Nadzorczej oraz Członkowie Zarządu nie posiadają akcji Spółki.

10. Informacja w wszczętych przed sądem lub organem administracji publicznej postępowaniach dotyczących zobowiązań lub wierzytelności spółki lub jednostek od niej zależnych.

W I półroczu 2011 roku nie zostały wszczęte oraz nie toczą się postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności Spółki Grupa Kapitałowa FASING SA oraz podmiotów od niej zależnych, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10 % kapitałów własnych Spółki Grupa Kapitałowa FASING SA.

11. Informacja o udzieleniu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta.

Należności i zobowiązania warunkowe (udzielone przez jednostkę gwarancje, poręczenia, weksle gwarancyjne).

Udzielone poręczenia wg stanu na 30.06.2011r.

Nr poz.	Data udzielenia	Kwota poręczenia w zł	Dla	Za zobowiązania	Przedmiot poręczenia
1.	11.06.2007r. Poręczenie wekslowe	299 989,00	Fundacja Rozwoju Śląska oraz Wspierania Inicjatyw Lokalnych z siedzibą w Opolu	Fabryka Wyrobów Metalowych Kuźnia „Osowiec” Sp. z o.o. w Osowcu	Umowa pożyczki nr 6007045 na sfinansowanie zakupów inwestycyjnych w kwocie 299 989,00zł., na okres od 11.06.2007r. do 11.06.2012r.
2.	14.05.2009 14.04.2010 Poręczenie cywilne	300 000,00	BOŚ S.A.	Fabryka Wyrobów Metalowych Kuźnia „Osowiec” Sp. z o.o. w Osowcu	Kredyt w r-ku bieżącym do kwoty 300 000,00zł. wg aneksu nr 2 do umowy nr 703/04/2008/1128/ K/OBR udzielony przez Bank BOŚ S.A. w Katowicach do 13.04.2011r. przedłuż do 13.04.2012r. (zabezp. przez Kuźnię wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową)
3.	10.06.2010 Poręczenie cywilne	996 650,00	ORI MARTIN	KARBON 2 Sp. z o.o.	Gwarancja do kwoty 250 000,00 EUR do 30.06.2011r.
4.	21.06.2010 Poręczenie cywilne	2 500 000,00	CMC Zawiercie	KARBON 2 Sp. z o.o.	Umowa poręczenia w wysokości 2 500 000,00 zł. do 31.12.2011 r.
5.	20.08.2010 Poręczenie wekslowe	500 000,00	Deutsche Bank PBC SA	MOJ SA	umowa o kredyt w rachunku bieżącym nr KRB\0728730 z dnia 10.09.2007r. na kwotę 500.000,00 zł do 01.09.2011r.
6.	07.03.2011 Poręczenie cywilne	1 500 000,00	Bank BGŻ SA O/ŻORY	MOJ SA	umowa o kredyt obrotowy na kwotę 2.500.000,00 zł na okres od 07.03.2011 do 29.02.2012r.
	RAZEM	6 096 639,00			

Otrzymane poręczenia według prawa cywilnego i wekslowego wg stanu na 30.06.2011r.

Nr poz.	Data udzielenia	Kwota poręczenia w zł	Dla	Poręczyciel	Przedmiot poręczenia
1.	27.07.2009r. Poręczenie cywilne lub wekslowe	1 000 000,00	Orzesko Knurowski Bank Spółdzielczy O/Zabrze	KARBON 2 Sp. z o.o.	Zobowiązania FASING SA z tyt. kredytu obrotowego udzielonego w wysokości 1 000 000,00zł. od 27.07.2009r. do dnia 26.07.2011r. Saldo kredytu na 30.06.2011r. wynosi 34,0 tys. zł
2.	17.12.2009r. Poręczenie cywilne lub wekslowe	1 000 000,00	Orzesko Knurowski Bank Spółdzielczy O/Zabrze	KARBON 2 Sp. z o.o.	Zobowiązania FASING SA z tyt. kredytu obrotowego udzielonego w wysokości 1 000 000,00zł. od 17.12.2009r. do dnia 16.12.2011r. Saldo kredytu na 30.06.2011r. wynosi 244,0 tys. z ł.
3.	18.03.2010 Poręczenie cywilne	800 000,00	Orzesko Knurowski Bank Spółdzielczy O/Zabrze	MOJ S.A.	Zobowiązania FASING SA z tyt. kredytu obrotowego udzielonego w wysokości 1 500 000,00zł. Od 18.03.2010 do 17.03.2012r. Saldo kredytu na 30.06.2011r. wynosi 562,5 tys. zł.
4.	12.07.2010 Poręczenie cywilne	1 000 000,00	Orzesko Knurowski Bank Spółdzielczy O/Zabrze	KARBON 2 Sp. z o.o.	zobowiązania FASING SA z tyt. kredytu obrotowego udzielonego w wysokości 1.800.000,00 zł i do 11.07.2013r. Saldo kredytu na 30.06.11r. wynosi 1.250,0 tys. zł
RAZEM		3 800 000,00			

Otrzymane gwarancje i ubezpieczenia wg stanu na dzień 30.06.2011r.

Nazwa instytucji finansowej	Kwota	Rodzaj/ Okres	Na rzecz	Przeznaczenie	Zabezpieczenie
KUKE S.A.	95.000,00 EUR (378.727,00 zł)	Ubezpieczenie kontraktu z OAO Anžerostroitelnij Zawod Rosja Od 14.05.2007 na czas nieokreślony	FASING S.A.	Ubezpieczenie należności pieniężnych z tyt. kontraktu z OAO Anžerostroitelnij Zawod Rosja na dostawy części zamiennych do urządzeń górniczo-kopalnianych: łańcuchów i części do nich. Limit podwyższony 04.08.2009r z 95.000,00 EUR na 200.000,00 EUR. Od dnia 2.03.2011r. zmiana limitu na 95.000,00 EUR	
PKO BP SA	1 043 369,12	Gwarancja bankowa Od 22.09.2009 do 21.09.2011	WFOŚiGW w Katowicach	Na zabezpieczenie udzielonej pożyczki wg umowy nr 230/2009/28/OA/oe/P z dnia 30.09.2009r. na termomodernizację obiektów spółki w kwocie 1.010.527,00 zł. na okres od 30.09.2009 do 30.09.2012. saldo pożyczki na 30.06.2011r. wynosi 445,8 tys. zł.	W ramach linii kredytowej wielocelowej wg umowy z dnia 22.09.2009r.
KUKE S.A.	60 000,00 EUR (239.196,00 zł)	Ubezpieczenie kontraktu OOO FASING SERWIS Rosja Od 20.01.2010 na czas nieokreślony	FASING S.A.	Ubezpieczenie należności pieniężnych z tyt. kontraktu OOO FASING SERWIS Rosja na dostawy części zamiennych do urządzeń górniczo-kopalnianych :łańcuchów i części do nich .Limit przyznany 60 000,00 EUR	
STU ERGO HESTIA SA	2 200 000,00	gwarancja kontraktowa w ramach limitu odnawialnego od 21.03.2011r. na czas nieokreślony	FASING SA	gwarancje: zapłaty wadium, należytego wykonania kontraktu, należytego usunięcia wad i usterek	Weksle in blanco wraz z deklaracjami wekslowymi
RAZEM	3.861.292,12				

Udzielone gwarancje wg stanu na dzień 30.06.2011r.

Dla kogo	Za zobowiązania	Okres obowiązywania	Kwota w zł
Bio-Energia Sp. z o.o.	Dwie noty obciążeniowe za opóźnienie w oddaniu przedmiotu umowy	od 28.01.2011 do w trakcie negocjacji	3 405 154,20
Regionalny Program Operacyjny Województwa Opolskiego	Promesa dla FWM Kuźnia Osowiec Sp. z o.o. na pokrycie kosztów realizacji projektu Wdrożenia innowacji technologicznej poprzez uruchomienie w Kuźni działu badawczo-rozwojowego	od 01.02.2011 do 2013r.	2 500 000,00
RAZEM			5 905 154,20

Weksle gwarancyjne wg stanu na dzień 30.06.2011r.

Do dyspozycji	Stan na 30.06.2011r.	Z tytułu
ANEGI GmbH Niemcy	825 251,91	4 weksle własne wystawione 31.05.2010 r. na zabezpieczenie realizacji płatności wynikających z umowy z 19.01.2010 r. dotyczącej budowy Biogazowni w Wojnowie. Budowa wstrzymana.
CZH S.A.	2 000 000,00	weksel własny in blanco wystawiony 26.01.2011 r. wraz z notarialnym oświadczeniem o poddaniu się egzekucji na zabezpieczenie umowy handlowej nr 1/F/2011 z dnia 26.01.2011 r. przedmiotem której jest określenie zasad współpracy handlowej w zakresie miesięcznego zaopatrzenia w wyroby stalowe
ELZAMET Sp. z o.o., Piekary Śląskie	932 340,00	Weksel własny in blanco wystawiony na zabezpieczenie realizacji płatności mogących wyniknąć z umowy nr 5/DTH/TZ/2011 z dnia 20.05.2011 r. dotyczącej budowy i zautomatyzowania 4 stanowisk podawania i odbioru łańcucha do zgrzewarek ciężkich. Termin realizacji 30.06.2012r.
ELZAMET Sp. z o.o., Piekary Śląskie	266 295,00	Weksel własny in blanco wystawiony na zabezpieczenie realizacji płatności mogących wyniknąć z umowy nr 4/DTH/TZ/2011 z dnia 20.05.2011 r. dotyczącej rozbudowy i zautomatyzowania stanowiska kalibrowania i kontroli łańcuchów zsynchronizowane z pracą kalibrownicy KPH 600. Termin realizacji 28.02.2012r.
ELZAMET Sp. z o.o., Piekary Śląskie	244 770,00	Weksel własny in blanco wystawiony na zabezpieczenie realizacji płatności mogących wyniknąć z umowy nr 3/DTH/TZ/2011 z dnia 20.05.2011 r. dotyczącej rozbudowy i zautomatyzowania stanowiska do cechowania łańcuchów. Termin realizacji 31.12.2011 r.
RAZEM	4 268 656,91	

Factoring na dzień 30.06.2011r. (w tys. zł.)

Nazwa instytucji finansowej	Rodzaj	Kwota limitu w tys. zł.	Kwota wykorzystania	Kwota do wykorzystania	Okres kredytowania	Oprocentowanie	Zabezpieczenie
BZ WBK FAKTOR Sp. z o.o.	Faktoring - finansowanie dostaw KRAJ	4 500,0 zmniejsz. limitu od 25.09.2010r. 2.000,0 zwiększ. limitu od 23.12.2010r. 2.600,0	2.346,7	235,3	Od 28.08.2008 na czas nieograniczony	WIBOR 1M + 1,5 pp od 25.09.2010 +1,8 pp. (wg umowy)	Weksle In blanco wraz z deklaracją wekslową, pełnomocnictwo do rachunku bankowego

12. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

Pierwsze półrocze 2011 roku było okresem wzmożonej aktywności marketingowej Spółki, prowadzonej zarówno przez Zarząd Spółki jak i Dział Handlu Krajowego oraz Dział Eksportu. Spółka prezentowała swoją ofertę na targach branżowych, zorganizowano wiele spotkań handlowych z potencjalnymi odbiorcami. Efekty tych działań należy ocenić pozytywnie. Spółka umacnia swoją pozycję na rynku, co daje szansę na osiągnięcie lepszych wyników w drugiej połowie roku oraz stwarza perspektywę dalszego jej rozwoju.

Sytuacja kadrowa, majątkowa i finansowa Spółki i całej grupy jest stabilna i pozwala osiągnąć zaplanowane wyniki. Spółka realizuje wszystkie swoje zobowiązania oraz na bieżąco monitoruje należności i utrzymuje je na poziomie nie zagrażającym dalszemu istnieniu Spółki.

13. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięcie przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Szanse

- Działania marketingowe w celu promocji wyrobów Spółki i pozyskanie nowych klientów na rynkach zagranicznych.
- Dywersyfikacja portfela zamówień.
- Sprzedaż łańcuchów na rynkach wschodnich (Ukraina, Rosja, Chiny).
- Stopniowe wychodzenie gospodarki światowej z kryzysu.
- Zwiększenie zamówień ze strony spółek węglowych w III i IV kwartale 2011 roku.

Zagrożenia

- Ogólnoswiatowy kryzys finansowy.
- Zmienne ceny materiałów do produkcji wyrobów.
- Niepewna sytuacja finansowo – organizacyjna górnictwa węgla kamiennego w Polsce.

Podpisy:

Zdzisław Bik

.....
Prezes Zarządu

Maksymilian Klank

.....
I Wiceprezes Zarządu

Mariusz Fiałek

.....
Wiceprezes Zarządu